

KOISA

WE TAKE CARE OF YOUR HEALTH

Beatriz Ressurreição
Ricardo das Dores

Desafios e Benchmark

- Aumento da esperança média de vida.
- Crescimento de doenças crónicas.
- Aumento de procedimentos diagnóstico e terapêuticos em ambulatório - alta precoce
- **AI in Healthcare 2023-2031 - CAGR 40,1%**
- **Crescimento de soluções de assistentes virtuais de enfermagem**
- **Assistentes workflow administrativo**

K - Knowledge

O - Outcome

I - Integration

S - Safety

A - Assessement

Proposta

- Automatização da fase pré exame/cirurgia e follow up - para o utente.
- Redução drástica dos custos da triagem realizada por clínicos;
- Alerta para profissional de saúde em tempo real em função da gravidade e para nível de cuidado adequado apurado no fluxograma de avaliação

Arquitetura Funcional

- **Cientes:** Instituições prestadoras cuidados de saúde (públicas, privadas e sociais).
- Interação da aplicação síncrona e assíncrona permite triagem de casos graves e encaminhamento em tempo real para profissional de saúde.
- **Acessibilidade:** utentes invisuais e/ou surdos através de reconhecimento de voz fluxograma táctil

- **CRM Cliente**
(MyCUF; MyLuz; SNS24; etc.)

KOISA
Módulo
Gastroenterologia

- Colonoscopia
- Endoscopia Digestiva Alta
- CPRE

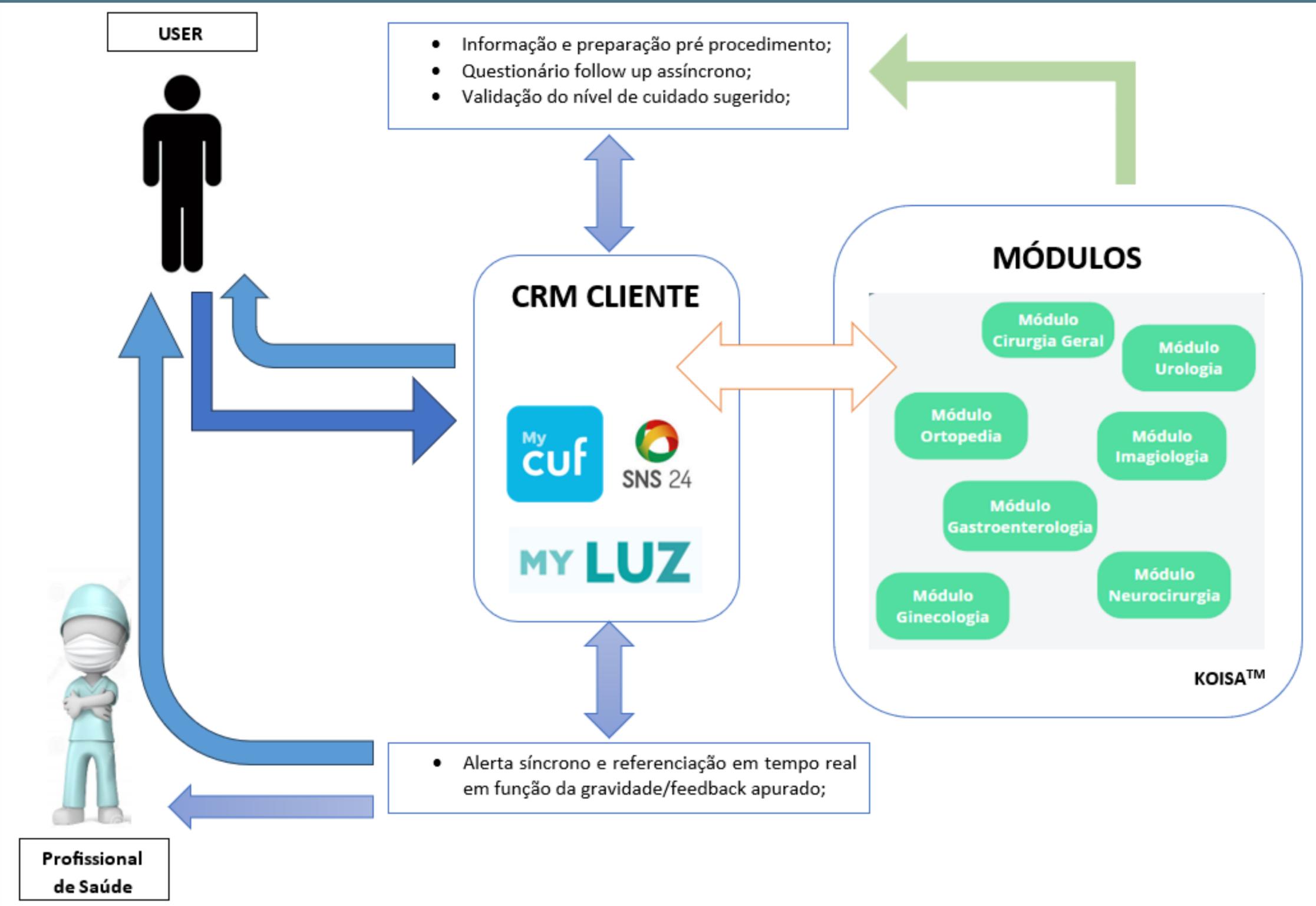
KOISA
Módulo
Imagiologia

- Ressonância Magnética (RMN)
- Tomografia Axial Computorizada (TAC)

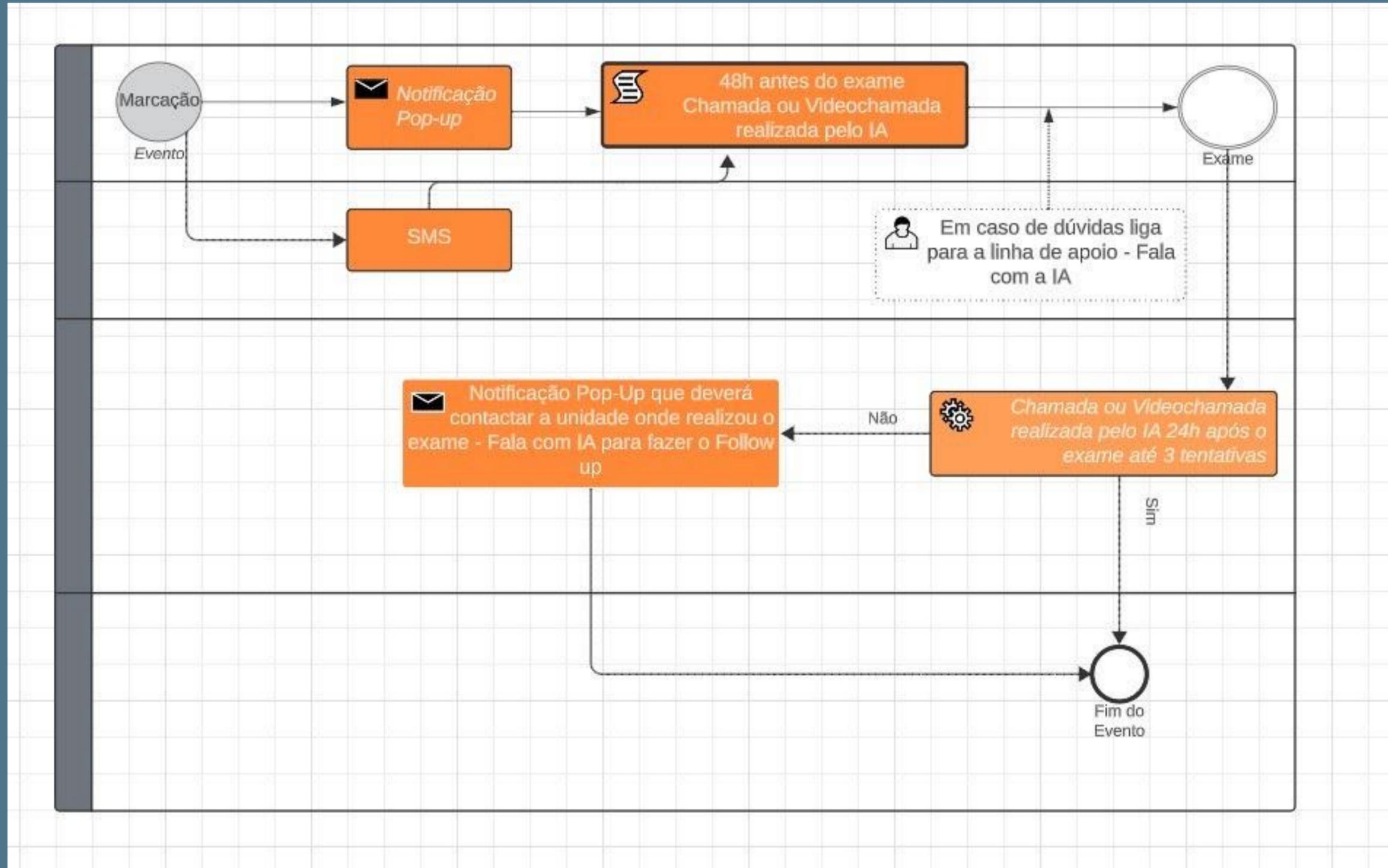
KOISA
Módulo
Cirurgia Geral

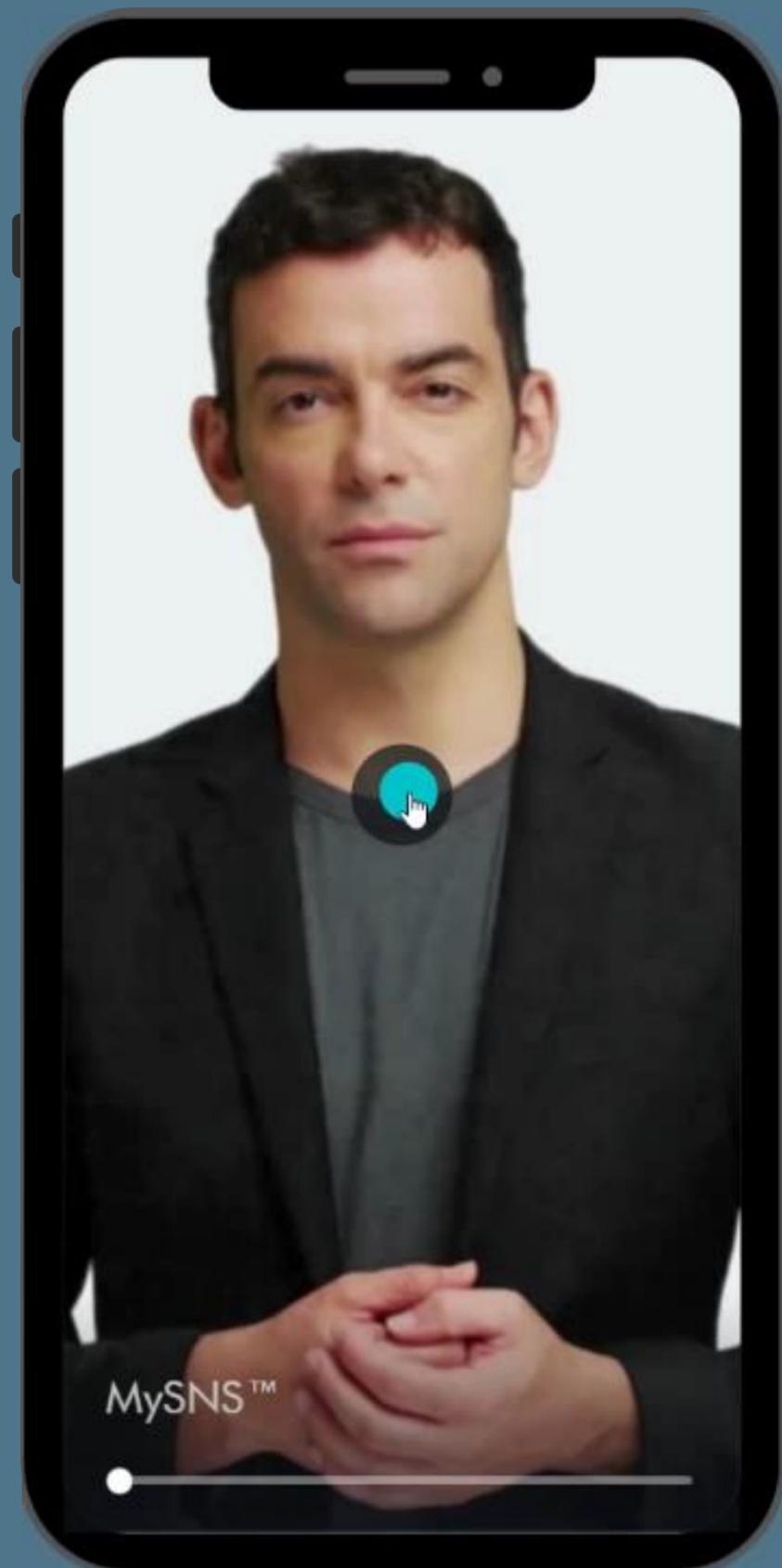
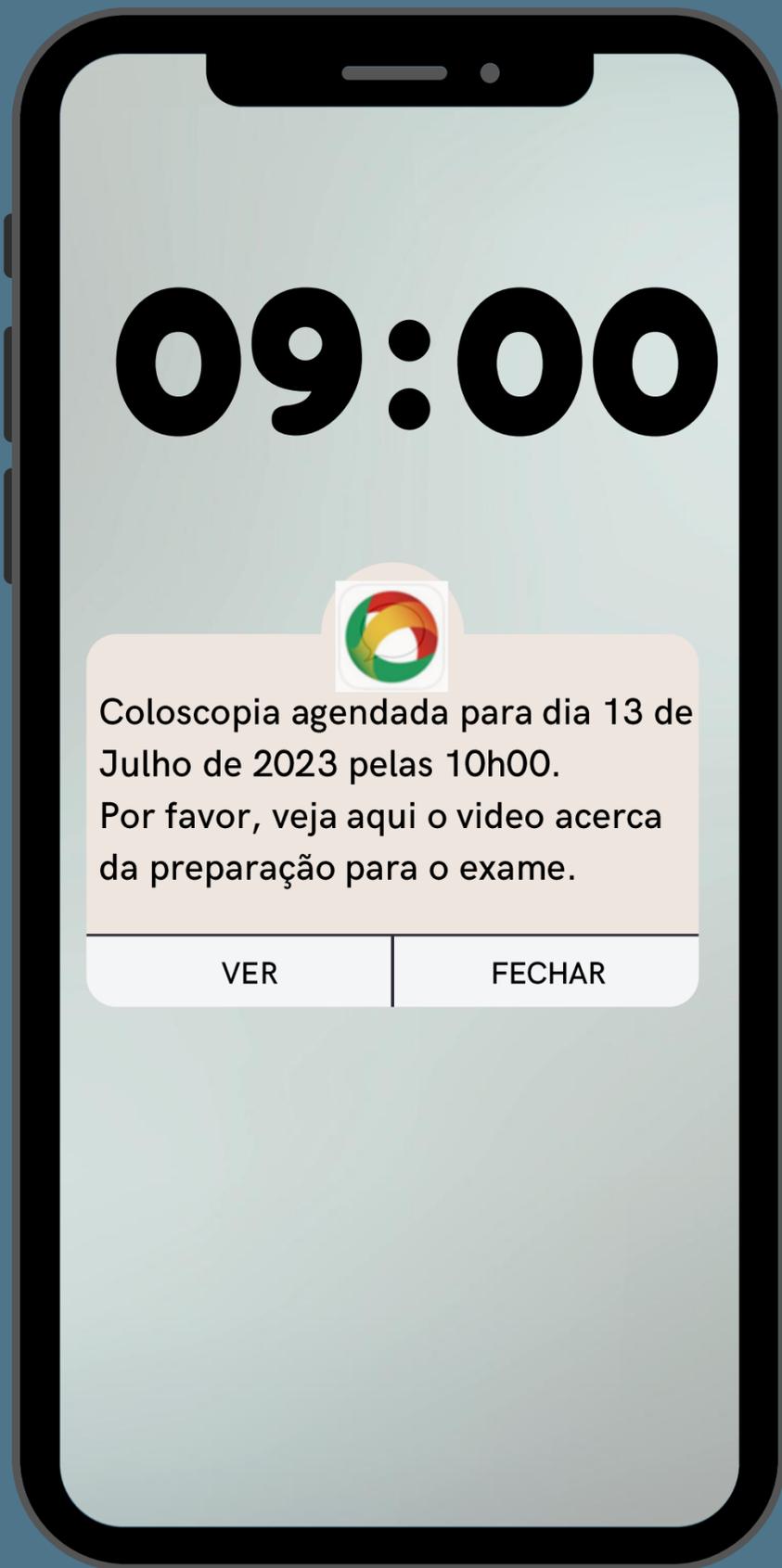
- Protocolo Hérnia Inguinal (plástica)
- Protocolo Colecistectomia

Arquitetura Técnica



Fluxograma





Análise SWOT

Análise Interna	Análise Externa
<p>Pontos Fortes</p> <ul style="list-style-type: none">• Fidelização do cliente/utente à instituição de saúde;• Re-alocação de profissionais de saúde à prática clínica;• Software inclusivo e acessível a todas as idades	<p>Oportunidades</p> <ul style="list-style-type: none">• Putativo carácter expansionista da aplicação/software abarcar outras áreas do conhecimento (banca, etc.)• Integração nos CRM's dos clientes;• Totalmente <i>tailored</i> às necessidades cliente
<p>Pontos Fracos</p> <ul style="list-style-type: none">• Possíveis feedbacks de follow up não recebidos• Possibilidade de falha dos servidores	<p>Ameaças</p> <ul style="list-style-type: none">• Não adesão dos clientes/utentes à mensagem veiculada• Risco de software semelhante ou substitutivo

Análise de Custo

TIR & VAL	0	1	2	3	4	5
	Investimentos / Custos					
Materialis	15 000,00 €	---	15 000,00 €	---	15 000,00 €	---
Tecnicos	5 000,00 €	5 000,00 €	5 000,00 €	5 000,00 €	5 000,00 €	5 000,00 €
Humanos	504 000,00 €	252 000,00 €	168 000,00 €	168 000,00 €	168 000,00 €	168 000,00 €
Sub-Total Cash-out	524 000,00 €	257 000,00 €	188 000,00 €	173 000,00 €	188 000,00 €	173 000,00 €
	Ganhos/Poupanças					
Técnicos	---	350 000,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €
Sub-Total Cash-in	0,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €	350 000,00 €
Cash-Flow	-524 000,00 €	93 000,00 €	162 000,00 €	177 000,00 €	162 000,00 €	177 000,00 €
Cash-Flow Acumulado	-524 000,00 €	-431 000,00 €	-269 000,00 €	-92 000,00 €	70 000,00 €	247 000,00 €
	Taxa Actualização anual	10,00%				
	TIR	13%				
	VAL	43 603,39 €				

KOISA

WE TAKE CARE OF YOUR HEALTH

Obrigado pela atenção!